



## Medienmitteilung

### **ARKAD gelingt Einstieg in weltweiten Wachstumsmarkt durch Übernahme eines führenden EMS-Dienstleisters**

- **ARKAD erwirbt CLOOS Electronic über die Beteiligungsgesellschaft Swiss Electronic Solutions**
- **CLOOS Electronic ist einer der führenden Anbieter von elektronischen Produkten und Komponenten für die Automatisierungs-, Medizin-, und Sicherheitstechnik in der Schweiz**
- **Transaktion ermöglicht Wachstum und Erschließung neuer Geschäftsfelder, unter anderem den Einstieg in die Energieerzeugung und -speicherung**

**Berlin/Zug, 20.09.2022** – Die ARKAD Partners GmbH (ARKAD) erwirbt über die neugegründete Swiss Electronic Solutions AG die CLOOS Electronic GmbH (CLOOS Electronic), einen führenden Anbieter von elektronischen Produkten und Komponenten für die Automatisierungs-, Medizin-, und Sicherheitstechnik in der Schweiz.

CLOOS Electronic wurde 1986 als Geschäftseinheit der Carl Cloos Schweißtechnik GmbH für die Fertigung von Elektronikleiterplatten und digitalen Steuerschränken gegründet. Seitdem wurde sie zu einem führenden EMS-Dienstleister mit besonderer Fertigungstiefe im Schweizer Markt entwickelt. Zum Produktportfolio gehören neben elektronischen Leiterplatten (THT und SMD) auch Spezialkabel und Kabelbäume, elektronische Geräte und integrierte Schaltschränke, die am Standort Le Locle in der Schweiz produziert und vertrieben werden. Im Jahr 2022 wird die CLOOS Electronic mit rund 70 Mitarbeitern einen profitablen Umsatz von über 24 Mio. € erwirtschaften.

Ziel von ARKAD ist es, bestehende Geschäftsinitiativen der CLOOS Electronic voranzutreiben, die Marktposition auszubauen und neue Geschäftsfelder zu erschließen.

Robert Klossek, langjähriger Direktor bei CLOOS Electronic und maßgeblich für den bisherigen Erfolg verantwortlich, bleibt dem Unternehmen erhalten. Tobias R. Wiese, ARKAD-Partner, über die weiteren gemeinsamen Pläne: „Wir freuen uns auf die Zusammenarbeit und dass sich Herr Klossek signifikant im Rahmen der Transaktion am Unternehmen beteiligen wird!“

Der Fokus soll künftig einerseits auf bereits etablierte Geschäftsfelder mit starkem Wachstumspotential liegen. Hier bietet die bestehende Kundenbasis eine ideale Ausgangsposition, um das Unternehmen in Bereichen wie der Sicherheits- und Medizintechnik breiter aufzustellen. Andererseits möchte ARKAD die Erschließung neuer Märkte forcieren. Partnerschaften mit Unternehmen aus der Energieerzeugung und -speicherung sollen dabei eine maßgebliche Rolle spielen.

ARKAD wurde von PwC und CMS bei der Transaktion beraten. Ebner Stolz fungierte als Berater (M&A-Prozess, Rechts- und Steuerberatung) der Carl Cloos Schweißtechnik. Über die Details der Transaktion haben die beteiligten Parteien Stillschweigen vereinbart.

#### **Über ARKAD:**

ARKAD investiert in mittelständische Unternehmen mit dem Ziel, durch unternehmerische Entscheidungen und Innovationen nachhaltige Werte zu schaffen. Der Beteiligungsfokus liegt auf Unternehmen, die dank besonderer technologischer und innovativer Expertise ein signifikantes Wachstumspotential besitzen. ARKAD sieht sich nicht als klassischer Finanzinvestor, sondern als

Partner, der Firmen generationsübergreifend begleiten möchte und ihnen eine langfristige Perspektive sowie eine mittelstandsnahe Unternehmenskultur bietet. Kontinuität, regionale Identität und soziale Verantwortung sind wesentliche Eckpfeiler der Firmenphilosophie von ARKAD.

**Unternehmenskontakt/Pressekontakt:**

David van Riesen  
ARKAD Partners GmbH  
Hewaldstraße 10  
10825 Berlin  
+49 152 55623820  
[dvr@arkad-partners.com](mailto:dvr@arkad-partners.com)

Tobias R. Wiese  
ARKAD Partners GmbH  
Hewaldstraße 10  
10825 Berlin  
+49 151 61138747  
[trw@arkad-partners.com](mailto:trw@arkad-partners.com)